

DURATA:

Il Corso avrà una durata di 150 ore e si svolgerà nel periodo gennaio 2020 - maggio 2020 secondo la seguente pianificazione:

gennaio dal 20 al 26
febbraio 7, 8, 21, 22
marzo 6, 7, 20, 21
aprile 3, 4, 17, 18
maggio 8, 9, 22, 23

REQUISITI DI AMMISSIONE:

Buona conoscenza della lingua italiana, russa e inglese.

SEDE:

Il Corso si svolgerà in presenza presso la nostra sede oppure in modalità Skype. Ogni lezione sarà registrata pertanto i partecipanti avranno la possibilità di seguire le videolezioni sulla nostra piattaforma web secondo le loro esigenze.

POSTI DISPONIBILI:

Il Corso verrà attivato al raggiungimento di un numero minimo di iscritti.
Il numero massimo di iscritti è 40.

ISCRIZIONE:

Da effettuarsi entro il 15 novembre 2019 (per maggiori informazioni sui costi e modalità di iscrizione rimandiamo alla pagina dedicata su www.ibcconsulting.eu)

Al termine del percorso verrà rilasciato il Diploma di partecipazione dal Centro di formazione specialistica della storica Accademia di ingegneria di San Pietroburgo (dipartimento di economia gestionale) "ЦУСПТ СПИИА" (Центр усовершенствования специалистов промышленности и транспорта при Санкт-Петербургской инженерной академии).

INTERNATIONAL
BUSINESS
CONSULTING **IBC**
Consulenza commerciale e legale internazionale



Studio Language & Consulting
Consulenza Linguistica
Professionale e
per l'internazionalizzazione
Aziendale

ЦУСПТ СПИИА

Центр Усовершенствования Специалистов Промышленности и Транспорта
При Санкт-Петербургской Инженерной Академии

ALTA FORMAZIONE

L'INTERNAZIONALIZZAZIONE NEI MERCATI RUSSI

DESCRIZIONE DEL PROGETTO FORMATIVO:

Il presente Corso di Alta Formazione con contenuti di natura linguistica, economica e giuridica e con un approccio sia teorico che pratico è nato dall'esigenza sempre più pressante della richiesta da parte di Aziende, Istituti di credito, associazioni imprenditoriali e istituzionali di figure professionali con competenze trasversali relative ai mercati russi.

OBIETTIVI:

Il Corso si propone di formare un professionista in grado di:

- cogliere concrete opportunità di business con i mercati russi;
- sviluppare relazioni commerciali tra le aziende italiane e quelle russe;
- gestire in consapevolezza e competenza i rapporti commerciali internazionali;
- offrire gli strumenti di prevenzione e problem solving relativi alle criticità tipiche nelle relazioni commerciali in quest'area;
- rispondere in modo esaustivo alle richieste di potenziali clienti in merito alla contrattualistica di esportazione;
- fare loss-prevention in progetti di commercio con l'estero.

MATERIE DI STUDIO:

Area linguistico-commerciale-comunicativa:
- Esercitazioni intensive di lingua russa orale e scritta (analisi terminologica);
- Stesura e traduzione in lingua russa, italiana e inglese di diverse tipologie contrattuali;
- Strategie di comunicazione commerciale nel mercato russo;
- Gestione delle trattative commerciali.

Area giuridica:
- Diritto contrattuale russo: le principali tipologie di contratto commerciale;
- Diritto commerciale russo: società e rappresentanze commerciali;
- Profili di diritto internazionale commerciale.

Area economica-finanziaria:
- Finanza agevolata a supporto delle attività di internazionalizzazione;
- Pianificazione fiscale e doganale per gli scambi commerciali;
- Sistemi di pagamento e incasso, crediti documentari e garanzie.

DOCENTI E METODOLOGIA DIDATTICA:

La docenza è affidata a consulenti e professori universitari italiani e russi altamente specializzati con un'esperienza di 20 anni nel commercio internazionale.

Il Corso si sviluppa attraverso un approccio didattico nozionistico e pratico e attraverso lezioni di tipo interattivo.

Il materiale sarà fruibile direttamente dalla piattaforma web e sarà costituito da slides, materiale di studio e di autovalutazione. Al termine del percorso lo studente potrà decidere di concludere la sua preparazione attraverso uno stage in Russia presso un'azienda di diritto russo nostra partner.

A CHI:

Il Corso si rivolge a studenti e laureati in scienze linguistiche (russo e inglese) e nelle facoltà economico-giuridiche che mirano ad arricchire le proprie conoscenze al fine di operare con competenza e consapevolezza nei mercati internazionali al servizio di imprese, in qualità di Consulenti professionisti per i mercati russi, export manager, responsabili commerciali. Inoltre, il percorso si rivolge ad imprenditori, businessmen, direttori e responsabili commerciali di aziende che hanno la necessità di ampliare le proprie conoscenze in modo specifico in quest'area di interesse e su queste tematiche.

